RINGANA



Sales & Success Trainer (m/w/d)

Other Disciplines
Full-time employee / Vienna / ab sofort

Jetzt Bewerben

2.7 MIO. Kundinnen und Kunden

800+ Mitarbeiter:innen aus 37 Nationen

50.000 Max. Paketauslastung pro Tag

€ 283 MIO. Umsatz 2025

70+ Produkte

Du begeisterst Menschen nicht nur mit Wissen, sondern schaffst es, dass sie das Gelernte unmittelbar in die Praxis umsetzen? Du liebst es, Menschen in ihrer persönlichen und vertrieblichen Entwicklung zu begleiten und ihnen dabei zu helfen, ihr Potenzial voll auszuschöpfen?

In dieser Rolle bist du Trainer und Coach für unsere selbstständigen RINGANA Partner. Du vermittelst moderne Vertriebs- und Kommunikationstechniken und sorgst dafür, dass Trainings nachhaltige Wirkung zeigen. Dabei stehst du selbst auf der Bühne, ob in Präsenz oder online.

Neben der Durchführung von Trainings entwickelst du bestehende Inhalte gemeinsam mit dem Team weiter und stellst sicher, dass unsere Trainingsmethoden praxisnah, aktuell und wirkungsvoll bleiben.

Dein Ziel: Partner dabei unterstützen, ihr Wissen erfolgreich in die Praxis umzusetzen und dadurch langfristig erfolgreicher im Vertrieb zu werden.

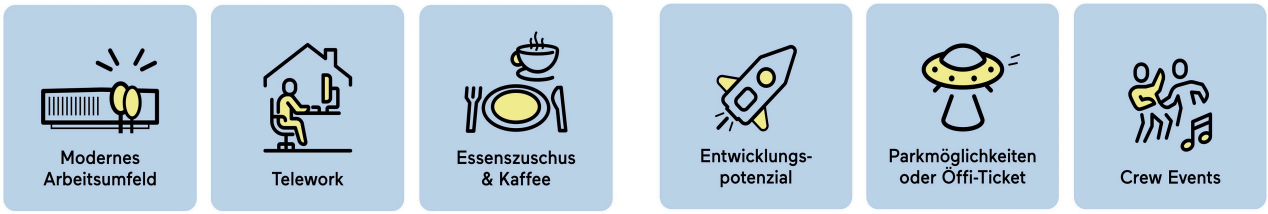
Das sind deine Aufgaben

- Eigenständige Durchführung von Präsenztrainings, Workshops und Webinaren für unsere selbstständigen Vertriebspartner
- Coaching unserer Partner in praxisnahen Sales-Methoden (z.B. SPIN, TRUST oder DISG)
- Moderation interaktiver Trainingsformate wie Rollenspiele, Simulationen und Gruppenübungen mit direktem Praxisbezug
- Strukturierte Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung sämtlicher Trainingsmaßnahmen
- Erstellung und Präsentation digitaler Lerninhalte wie Webinare, Erklärvideos sowie ergänzender Trainingsunterlagen (z.B. Checklisten, Leitfäden)
- Briefing und Betreuung interner sowie externer Testimonials und Mitwirkender im Rahmen von Trainings
- Beobachtung von Teilnehmern und Identifikation von High Potentials
- Sicherstellung einer konsistent hohen Trainingsqualität über sämtliche Kanäle und Zielgruppen hinweg

Das zeichnet dich aus

- Abgeschlossene Trainerausbildung oder mehrjährige einschlägige Erfahrung als Trainer, Coach oder Moderator
- Ausgeprägte Fähigkeit, Menschen zu begeistern, Wissen verständlich zu vermitteln - sowohl offline als auch online
- Souveränes Auftreten und hohe Kommunikationsstärke
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise gepaart mit einer Hands-on-Mentalität
- Idealerweise Erfahrung im Direktvertrieb, Network Marketing oder einem vertriebsnahen Umfeld
- Ausgezeichnete Kenntnisse in einer der folgenden Sprachen:
    - Deutsch
      Spanisch
      Italienisch
      Französisch und/oder Englisch von Vorteil
- Bereitschaft, mindestens drei Tage pro Woche am RINGANA Headquarter in St. Johann i. d. Haide/Steiermark zu arbeiten
- Bereitschaft zu gelegentlichen Einsätzen außerhalb klassischer Bürozeiten (z.B. Abendveranstaltungen oder Wochenendtrainings)

Das macht uns besonders



Die Anstellung erfolgt gemäß dem Kollektivvertrag für Angestellte im Handwerk und Gewerbe und in der Dienstleistung. Was am Ende zählt? Deine Persönlichkeit, Dein Know-how und Dein Engagement – das honorieren wir individuell.

Deine Bewerbung

Wir sind gespannt auf deine persönliche Geschichte und darauf, mehr über dich zu erfahren. Bewirb dich direkt über unser Karriereportal oder über WhatsApp. Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Jetzt Bewerben

Über WhatsApp bewerben

Du möchtest gar nichts mehr verpassen?
Dann folge uns auf Social Media!

Great Place To Work. Certified NOV 2025-NOV 2026 AUSTRIA